

## Mitarbeiter\*in im Vertriebsinnendienst / Internal Sales Assistant (m/w/d)

Die myprintoo GmbH ist ein wachsendes Startup-Unternehmen aus dem Bereich 3D-Druck mit dem Fokus auf B2B-Kunden, Universitäten und Forschungseinrichtungen. Für eine Vielzahl von Kunden aus den DACH-Regionen liefern wir neben Einstiegslösungen maßgeschneiderte 3D-Drucktechnologien. Unser ausgewähltes Produktportfolio bestehend aus 3D-Druckern, 3D-Scannern, Zubehör und Schulungen, erfüllt seit Jahren die Ansprüche unserer Kunden. Deshalb gehören wir – laut 3Druck.com – seit Jahren zu den Top 3D-Druckerhändlern in der DACH-Region.

Die 3D-Druck Branche gehört klar zu den Gewinnern der aktuellen Pandemie und Du kannst an dem Erfolg teilhaben! Wir werden in den nächsten Jahren stark wachsen und suchen Vertriebskollegen (m/w/d) mit dem Sales-Gen, die mit uns etwas bewegen.

Für unseren Standort in Hamburg suchen wir **ab 01.03.2022** eine\*n Mitarbeiter\*in im Vertriebsinnendienst / Internal Sales Assistant (m/w/d) in Vollzeit (40 Stunden/Woche) zur Unterstützung unseres Sales Teams.





## Deine Aufgaben

- Du unterstützt den Ausbau und die Pflege von Kundenbeziehungen durch telefonische Kundenbetreuung.
- Du erstellst Angebote und Aufträge und bereitest Anfragen nach.
- Die telefonische Unterstützung des Außendienstes ist ein weiterer Teil Deiner Tätigkeit.
- Du bist für die Vor- und Nachbereitung von Messen, Webinaren und Kundenterminen verantwortlich.
- Du unterstützt das Vertriebsteam bei den unterschiedlichsten Vertriebskampagnen.
- Du übernimmst die Betreuung diverser Ausschreibungsplattformen.

## So bist Du

Du hast eine Leidenschaft für Kommunikation, liebst es Menschen zu motivieren und von der richtigen Lösung zu überzeugen und brennst für das Thema 3D-Druck und Additive Fertigung. Du hast ein offenes Wesen und Freude am Kontakt mit Menschen. Du verfügst über eine ausgesprochene hohe Motivation und willst etwas bewegen! Teamgeist, Ehrgeiz und Eigenverantwortung ist das, was Dich motiviert.

- Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und kannst damit überzeugen.
- Du hast bereits Berufserfahrung (idealerweise 3-5 Jahre) im Vertriebsinnendienst, idealerweise in einem technisch geprägten Umfeld.
- Ein sicheres Auftreten in telefonischen Verkaufs- und Beratungsgesprächen zählt zu Deinen Eigenschaften.
- Du hast gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere in Excel und sehr gute Erfahrungen mit CRM-Tools.
- Du hast eine strukturierte und analytische Arbeitsweise.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.





myprintoo GmbH | Max-Brauer-Allee 44 | 22765 Hamburg

## Was wir Dir bieten

Einen Arbeitsplatz mit Eigenverantwortung in einem jungen, professionellen Team mit sehr flachen Hierarchien und einzigartigem Blick über Hamburg und dazu:

- Einen spannenden und verantwortungsvollen Arbeitsplatz in einem dynamischen, schnell wachsenden Unternehmen.
- Namhafte Kunden, spannende Technologien und einen zukunftsorientierten Arbeitsbereich.
- Ein junges und lebendiges Team, welches Dich unterstützt.
- Coffee for free für den morgendlichen Kick und Obst für gesunde Pausen.
- Training und Unterstützung bei Deiner neuen Herausforderung.

## Hast du Lust auf eine neue Herausforderung?

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit einem individuellen Anschreiben, Deinem Lebenslauf, Zeugnissen und dem gewünschten Eintrittsdatum an: [jobs@myprintoo.de](mailto:jobs@myprintoo.de)

Deine Kontaktperson: Julia Pilaski unter +49 (0)40 36 122 86 52

